

Αναζητάς νέες προκλήσεις;

Έχεις εμπειρία στον χώρο των πωλήσεων και
επιθυμείς να κάνεις το επόμενο βήμα στην καριέρα σου;

Εάν ναι, θα χαρούμε να λάβουμε το βιογραφικό σου και να συζητήσουμε
μελλοντική συνεργασία !

Αναζητούμε Εξωτερικούς πωλητές για τη **Βόρεια** Ελλάδα με έδρα τις κεντρικές
εγκαταστάσεις μας στη Θεσσαλονίκη

Κύρια Καθήκοντα

- Διεκπεραίωση επισκέψεων υφιστάμενων ή δυνητικών πελατών και χαρτογράφηση περιοχής ευθύνης με σκοπό την ανάπτυξη του πελατολογίου
- Συχνή επικοινωνία με πελάτες παραγγελιοληψία και εξυπηρέτηση σε ζητήματα πωλήσεων και προϊόντων.
- Παρακολούθηση και είσπραξη υπολοίπων πελατών
- Σύνταξη οικονομικών προσφορών
- Επικαιροποίηση συμφωνιών
- Δειγματισμός, εκπαίδευση πελατών και ενημέρωσή τους σχετικά με τα προϊόντα και για τις υπηρεσίες της εταιρείας.
- Παρακολούθηση του ανταγωνισμού και των τάσεων της αγοράς

Απαραίτητα Προσόντα

- 8 - 10 έτη προϋπηρεσίας σε B2B πωλήσεις
- Πτυχίο ΑΕΙ/ΤΕΙ οικονομικής κατεύθυνσης και διοίκησης επιχειρήσεων
- Άριστες επικοινωνιακές δεξιότητες και διαπραγματευτικές ικανότητες
- Καλή γνώση αγγλικής γλώσσας
- Πολύ καλή γνώση χειρισμού Microsoft Office
- Η εμπειρία και η ενασχόληση με τα δίκτυα πωλήσεων ηλεκτρικών συσκευών θα εκτιμηθεί ως επιπρόσθετο προσόν
- Πελατοκεντρική αντίληψη
- Προγραμματισμός και οργάνωση
- Δυνατότητα ταξιδιών
- Δίπλωμα οδήγησης

Παροχές

- Ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών
- Εταιρικό αυτοκίνητο
- Ιδιωτική ασφάλεια ζωής